

SALONS VAN 559 TOT 2.395 EURO

Gova's geesteskindje SofaExpress, een schot in de roos

Het is inmiddels alweer een 6-tal maanden geleden dat Gova een salonwinkel opende aan de Antwerpsesteenweg in Lier. Een schot in de roos, zo blijkt. Verkoopadviseurs Tilly Sinac en Chris Imbrechts weten ook waarom.

Bij het wijd en zijd gekende Gova draait alles rond het hele interieur-gebeuren maar hun geesteskindje SofaExpress.be werd een speciaalzaak waar je uitsluitend salons, relaxen en aanverwanten vindt. "Terwijl Gova zich profileert als dé betere meubelzaak in zijn sector mikte men met SofaExpress.be op een ander publiek. Namelijk mensen die wel oog hebben voor kwaliteit maar daar niet te diep voor in de geldbeugel willen tasten," aldus Tilly en Chris. In de toonzalen merk je al salons op van amper 559 euro. "Met een groot en gevarieerd aanbod in diverse prijsklassen trekken we een zeer verscheiden publiek, zo blijkt. Van de student die een goedkope tweezit wil voor op zijn kot, over een gezin dat een degelijk



en comfortabel salon zoekt tot mensen die zweren bij een uitstekende relax of een wat exclusiever salon." Heel wat bezoekers zijn aangenaam verrast wanneer ze het prijslabel onder de loep nemen. "Inderdaad. Dat onze prijzen meevallen komt omdat we de jarenlange Gova ervaring en know how achter ons hebben. Ons aanbod is wel anders maar het merendeel van wat hier te koop is wordt gele-

verd door leveranciers waar Gova al jaren mee samenwerkt en waar ze goede voorwaarden en uitstekende garanties hebben. We zijn ook een bedrijf dat de onkosten zo laag mogelijk houdt. Die moeten tenslotte altijd mee berekend worden in de verkoopprijzen. Onze toonzaal bijvoorbeeld is sober en low budget ingericht. Van al die dingen profiteren onze klanten mee."

Zondag open

Met ruime openingsuren kan je ook tijdens het weekend met het hele gezin gaan kijken in de toonzalen van SofaExpress.be. "We zijn open op weekdays van 10 tot 18.30 uur, op zaterdag van 10 tot 18 uur en op zondag van 13.30 tot 18 uur. Op dinsdag is de zaak gesloten," zegt Tilly.

Direct meenemen

'Kiezen, kopen en uit voorraad meenemen', het motto van SofaExpress.be is alvast geen loze belofte. "Inderdaad. We beschikken over een grote opslagruimte met een enorme voorraad en 6 vrachtwagens om aan huis te leveren. Mensen die zelf vervoer hebben kunnen naar het logistiek centrum, 500 meter verderop, rijden en hun aankoop onmiddellijk afhalen," bevestigt Chris.



GOVA-ERVARING

Dat SofaExpress.be goed voorbereid aan de start verscheen is na zes maanden overduidelijk. We merken op dat deze speciaalzaak de collega's uit de zetelbranche het nakijken geeft. "Vergeet niet dat deze zaak op de fundaties van GOVA, met méér dan 5 decennia ervaring, gelegd werd. We hadden dus helemaal geen last van de gekende beginnersfoutjes. En voor de rest, het klinkt cliché maar we leggen de lat gewoon hoog op service, kwaliteit, prijs en aanbod.



Meubelspecialist Gova

Gova heeft een rijke geschiedenis. In het jaar 1963 vestigde Gova zich in Berlaar. Ruim 30 jaar later verhuisde de winkel naar een ruimere nieuwbouw aan de ring in Lier aan de Hoogveldweg. Terwijl het veel recentere geesteskindje SofaExpress.be een verhaal van zitcomfort schrijft, draait het bij Gova, van meet af aan, om wonen in de brede zin van het woord. Met kwaliteit op kop, een uitstekende service en een gezonde bedrijfsvisie kende Gova een gestage groei. Door een grote schare aan trouwe klanten kon meubelspecialist Gova zich ontpoppen tot het bedrijf dat het vandaag is. Maar liefst 12.000 m² toonzaal waar bezoekers de nodige inspiratie vinden om wooncomfort en –gezelligheid in huis te halen. Kortom, Gova Meubelen is een meubelzaak met een verleden, een heden en een toekomst. Elke generatie kan hier terecht om het meubel van zijn dromen te ontdekken.

The sky is the limit

Bij SofaExpress.be, dat zich 6 maanden geleden vestigde in het voormalige pand van Home Market. Langs de Antwerpsesteenweg 391 in Lier word je met een brede glimlacht onthaald en goed geholpen. "In onze toonzalen vind je heel wat standaardopstellingen. Daarnaast is er ook keuze tussen verschillende stoffen en afwerkingen," onderstrepen Tilly en Chris. Bezoekers krijgen er alle ruimte om vrijblijvend rond te kijken. Indien gewenst kunnen de ervaren verkoopadviseurs meer tekst en uitleg geven.

